畢什麼業？

畢什麼業？幹嘛要畢業？要煩惱找工作、賺錢不夠多、老闆不夠好……，還是當學生好了！

太棒了！終於畢業了，可以好好發揮所學、施展才幹，朝成功目標邁進！

身處瞬息萬變的時代，除了專業領域，從學校畢業後，還得吸取人際關係、交友婚姻、親子家庭、健康醫療等與我們切身相關的知識與經驗，好讓我們能均衡發展，健康快樂的打拼生存。

造物主上帝，瞭解我們的需要與可能遭遇的困難，祂鼓勵我們要殷勤作工，因為流淚撒種的必歡呼收割，提醒我們不要倚靠自己的聰明，要專心仰望祂，在一切所行的事上認定祂，祂必指引我們一生的路。

畢什麼業

手心向下，肯給予，就會成功

>李大華 佳音電台「趨勢領航主題曲」主持人、1111人力銀行副總經理兼發言人

我喜歡收集「失敗」，也喜歡「嘗試成功」。

高一第一次月考，我的英文滿分、成績是全班第一名，心想高中課程這麼容易，於是開心的瘋狂轉移注意力在球隊、校外樂團上…，高估自己的結果是高中讀了四年才畢業，這件事讓我學到，專心是很重要的。

過去我有十多年菸齡，抽菸讓我每天起床後咳個不停。跑新聞時，不抽菸就寫不出新聞稿，有一回重感冒，抽菸寫稿讓我咳翻了，點根菸抽一口就得滅，一篇稿寫得斷斷續續的才完成。當時警覺這位香菸朋友一點也不好，自己已經被它控制了，於是當機立斷決心把菸戒掉。

記得在中廣跑新聞第一天，我花了幾個小時採訪，直到晚上八點才把一分鐘的新聞帶交出來，同事聽了之後的評語是：根本沒抓住重點。這讓我非常挫折，為了找出進步的方法，於是開始聽別人做的新聞帶，並虛心向同事請益。努力的結果，終於讓我在第四天的早上、截稿時間前準時做完一則新聞，由於用心找到成功的關鍵，加上不斷練習，兩個禮拜後，每天可以完成好幾則新聞。這幾件事讓我體會，***人要把遭遇挫折當作正常，把高標準當作要求，從失敗中記取教訓，更要擁有拒絕壞習慣的能力，如此才有機會朝成功邁進。***

朝專業、興趣、性向發展

畢業生進入職場，除了培養專業能力，找到適合自己興趣與性向的工作很重要。興趣是自己喜歡的，性向是你能做的，如：溝通、分析、研發、操作等。

一位學化工的同學，溝通能力很強，喜歡交朋友，尤其在做過性向測評後，深知自己的優勢能力在此，因此到化工公司面試時直接選擇進入業務部門。他以交朋友的心態開拓業務，跟客戶博感情，贈送試用品，創造後續對話的機會，客戶感受他的誠意，漸漸地跟他下訂單，彼此也成了好朋友。

我有位熱愛戶外活動的朋友在美國讀書打工時，因為懂得適時向老闆表達感恩，而被提拔成為正式的五金行銷人員。某天他拜訪客戶，遞上名片後，看到牆上掛滿客戶釣魚及全家旅遊的照片，就開始分享自己釣魚的技法及私房釣點，同時言談中又關心他的子女情況，當日相談甚歡就愉快告別，完全沒開口談生意。沒想到不久接到這位客戶的訂單。

這兩個例子，可以看見溝通能力很重要，用心溝通的人不用太多拘泥於特定目的，也能夠把本務給做好。

找工作像逛超市或遊樂場

找工作就像兩種情境：逛超市，或是逛遊樂場。小確幸與斤斤計較CP值，就好像逛超市狂比價，把斤斤計較，打混摸魚不吃虧的精神帶到職場。

事實上，職場需要的是你能訓練自己有多少能力勝任這職位。就像在遊樂場有許多好玩刺激的設施，為了有機會體驗，即使在烈日下排隊等候也不皺眉頭。

畢業生找工作就應該抱持：我不在乎薪水高低，而在意是否能進入這家優質公司學習，並能在最短時間貢獻所學。面試官看到你誠懇、積極與堅持的態度，你可能就是他們一直要爭取的對象。

你的利潤來自助人的習慣

俗語說「今日事今日畢」，我認為更佳的態度是「今日不做就不必」。在職場一定要積極把握時間，趁早做好一切規劃。其次，凡事不要想太久，把該做的事完成，有空再做想做的事。

我認為的***成功是「永遠能做一個手心向下—給予—的人」***。給予不見得是物質或金錢，也可以是溫暖。譬如：為某公司設計網路，對方的標價很低，接案的公司暫時賺不到錢，若願意盡心盡力滿足客戶的需求，讓對方滿意。口耳相傳，其他公司就會主動找上門，你就成功了。因為你在累積未來的利潤，這利潤來就是從助人的習慣來的。■

【李大華主持的「趨勢領航主題曲」每週五08：05-09：00播出】